

Omschrijven mensen jou als resultaatgericht, gefocust op relaties, assertief en vertel je een goed verhaal? Kom dan werken bij ZetaDisplay!

Wij zoeken voor onze Benelux-organisatie een

JUNIOR ACCOUNTMANAGER

JE GAAT WERKEN IN EEN INTERNATIONALE ORGANISATIE MET ALS STANDPLAATS NEDERLAND

Vanwege de sterke groei van onze organisatie zijn wij op zoek naar een uitbreiding van ons commerciële team. Wij kijken ernaar uit spoedig twee nieuwe collega's te verwelkomen, jij bent er daar een van!

Je genereert zelfstandig nieuwe klanten die je als 'hunter' actief opzoekt en opvolgt. Daarnaast adviseer je bestaande klanten en ziet 'upselling' als je uitdaging.

Je werkt zelf je orders uit en bespreekt deze met ons projectteam om tot een optimale realisatie te komen. Je houdt van scoren, hoe meer klanten hoe beter, maar je houdt onze principes goed in de gaten.

Kwaliteit is het enige waar jij voor gaat!

Lees verder...





ALS JUNIOR ACCOUNTMANAGER

- vind je het leuk om salespresentaties en software-demo's te geven
- overtuig je moeiteloos de Decision Maker Unit over de voordelen van onze oplossingen en houd je van controle binnen het besluitvormingsproces
- ben je collegiaal en hulpvaardig en ken je het principe van delen en vermenigvuldigen.
- ben je accuraat, punctueel en georganiseerd.

DIT BEN JIJ

Zelfstandige volwassen verkoper (m/v) met een sterke commerciële 'drive', de focus op 'closen' van deals en het onderhouden van de klantrelatie. Deze functie biedt een unieke kans voor iemand die over 'consultative selling'-kwaliteiten beschikt en een hoog verantwoordelijkheidsgevoel heeft. Je krijgt de vrijheid en de verantwoordelijkheid om de gestelde targets te behalen.

JOUW ERVARING

- 3 tot 5 jaar ervaring in een B2B sales functie
- Ervaring met het geven van presentaties (op Management level)
- Hbo-diploma, bedrijfskundige en commerciële achtergrond is een pré
- In bezit van rijbewijs

DIT IS JOUW TOEKOMST

Een dynamische werkomgeving in een inspirerend team van gedreven professionals. Je krijgt de mogelijkheid om te werken met toonaangevende (inter)nationale bedrijven. Dit doe je vanuit een stabiele internationale beursgenoteerde organisatie die opereert in een groeiemarkt met innoverende producten en diensten waar de komende jaren veel vraag naar zal blijven. Wij bieden je passende arbeidsvoorwaarden met een laptop, mobiele telefoon, auto en persoonlijke ontwikkeltrajecten. En niet onbelangrijk: wij vieren regelmatig onze successen omdat we sterk geloven in samenwerking.

OVER ZETADISPLAY

- ZetaDisplay is Europees leider in Digital Signage en heeft negen kantoren in zes landen, waarvan twee vestigingen in Nederland. Je zult versteld staan hoe vaak je onze schermen al hebt gezien, want onze producten vind je in landen over de hele wereld.
- Wij zijn beursgenoteerd in moederland Zweden.
- We ontwikkelden onze eigen Narrowcasting CMS'en Engage en Engage+. Wij zorgen ervoor dat onze klanten via beeldschermen kunnen communiceren met hun doelgroep op locaties als winkels, ziekenhuizen, showrooms, kantoren, bioscopen en musea. We doen dit voor organisaties in meer dan 30 landen wereldwijd zoals Friesland-Campina, Mercedes-Benz, DAF, Deacthlon, Pathé, ZiggoDome, Jaguar Land Rover, Mazda, ING, SNS, Nike en vele anderen.

**IS DEZE FUNCTIE OP JOUW
LIJF GESCHREVEN?
SOLLICITEER EN KOM BIJ ONS WERKEN!**





MEERINFORMATIE OF SOLLICITEREN

Referenties in de Benelux: SNS Bank, KPN (winkels & kantoren), Luxaflex®, ING, Total, PwC, RAI Amsterdam, Erasmus Ziekenhuis, KFC, Pathé, Friesland Campina en vele anderen.

Referenties internationaal: IKEA, HEMA, Mercedes Benz, Thule, Keskoo, McDonalds en vele anderen.

Wil je meer weten over ZetaDisplay en Digital Signage ervaren? Ga naar zetadisplay.nl

Heb je aanvullende vragen over deze functie? Bel René de Jong, Director of Sales & Marketing op 085-6207200.

Solliciteren?

Stuur je motivatie met cv naar e-mailadres

rene.dejong@zetadisplay.com



THINKING BEYOND THE SCREEN™